

ENTREVISTA DE INVESTIGACIÓN Y DETECCIÓN DE LA MENTIRA

Jorge Jiménez Serrano
Evidentia University



OBTENCIÓN DE INFORMACIÓN



PSICOFÍSICAS

- POLIGRAFO
- CORRELATOS FISIOLÓGICOS PROVOCADOS POR LA MENTIRA (ANSIEDAD, ESTRÉS....)



CONDUCTUALES

- LA MENTIRA GENERA COMPORTAMIENTOS DIFÍCILES DE CONTROLAR



VERBALES

- LOS RELATOS RECORDADOS SON DISTINTOS DE LOS RELATOS INVENTADOS





A background photograph shows two individuals in white lab coats and gloves, focused on examining a piece of evidence. A large, semi-transparent orange arrow points from left to right, containing the text 'Hasta el año 2008'.

Investigación Tradicional

Hasta
el año
2008



A background photograph shows two individuals in white lab coats and gloves, focused on examining a piece of evidence. A large, semi-transparent grey arrow points from right to left, containing the text 'Desde el año 2008'.

Investigación Moderna

Desde
el año
2008

Investigación
Tradicional



**CUANDO LA GENTE MIENTE, MUESTRA INDICADORES VERBALES Y NO
VERBALES DE ESA MENTIRA DE FORMA ESPONTÁNEA.**

Meta-análisis de DePaulo et al. (2003), Sporer y Schwandt (2006, 2007):

CONCLUSIONES

**Pocos indicadores útiles
Indicadores variables**

Meta-análisis de Bond y DePaulo (2006 Y 2008):

CONCLUSIONES

**Escasa precisión (% de aciertos),
incluso entre los profesionales**

Entrenamiento poco útil

Investigación
Moderna

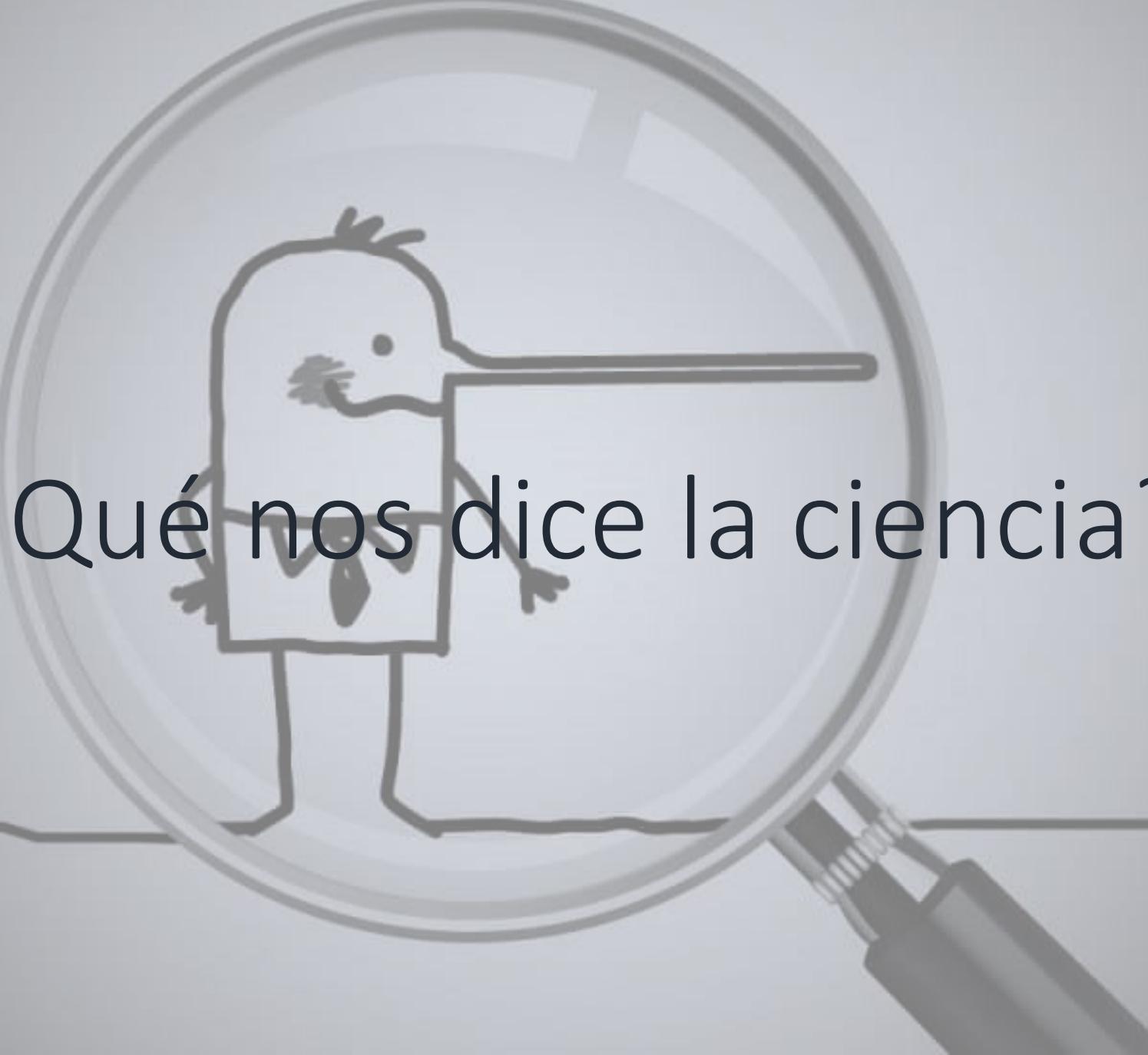
Entrevistador Activo



CAMBIO DE ORIENTACIÓN

DESARROLLO DE TÉCNICAS DE ENTREVISTA QUE GENEREN DIFERENCIAS CONDUCTUALES

ENTRE VERDADES Y MENTIRAS



Qué nos dice la ciencia?

Mentir puede implicar más esfuerzo mental que decir la verdad:

- **Inhibir** la respuesta automática (la verdad)
- **Inventar** una historia falsa vs describir lo vivido
- **No contradecir** evidencias o lo que el otro pueda saber
- **Controlar la conducta** para inhibir conductas “sospechosas” (estrategias)
- **Atender a reacciones** del otro – Ajustar la propia conducta.
- **Memorizar** detalles de la historia
- Etc

ESTRATEGIAS



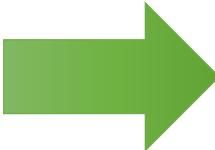
ANÁLISIS DE CONTENIDO



VERBAL-CNV

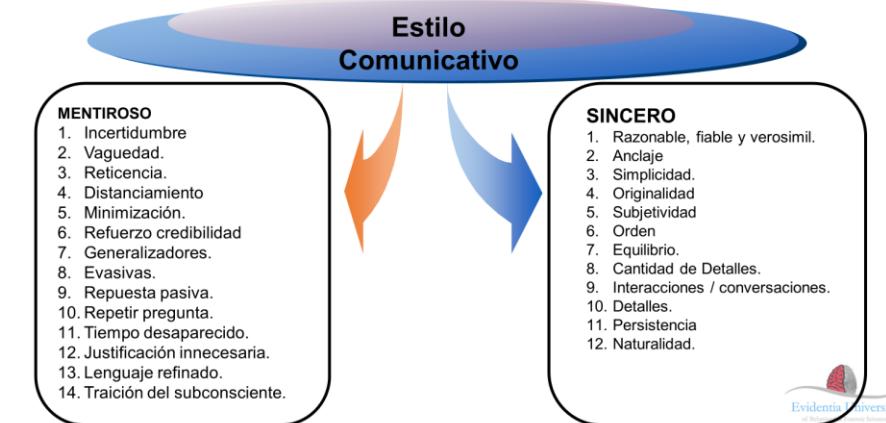


CONTEXTO

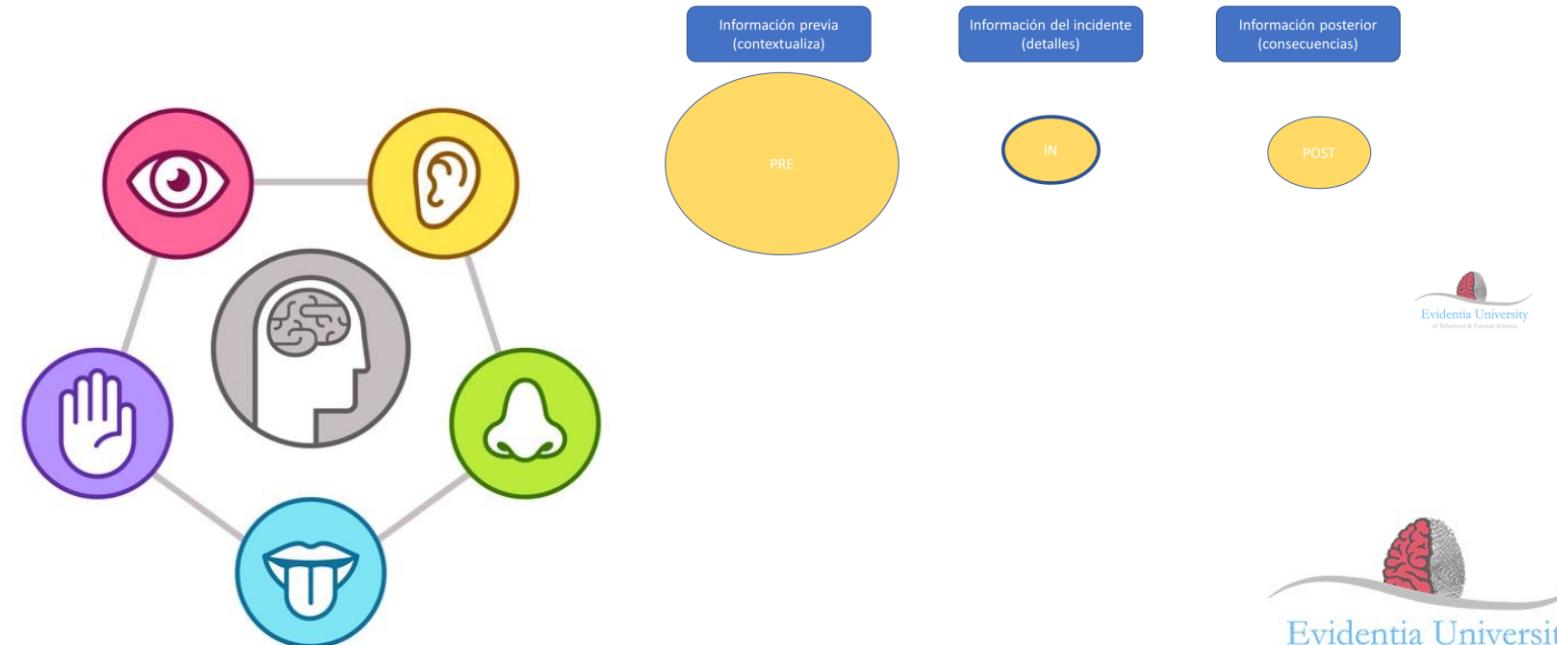




ANÁLISIS DE CONTENIDO

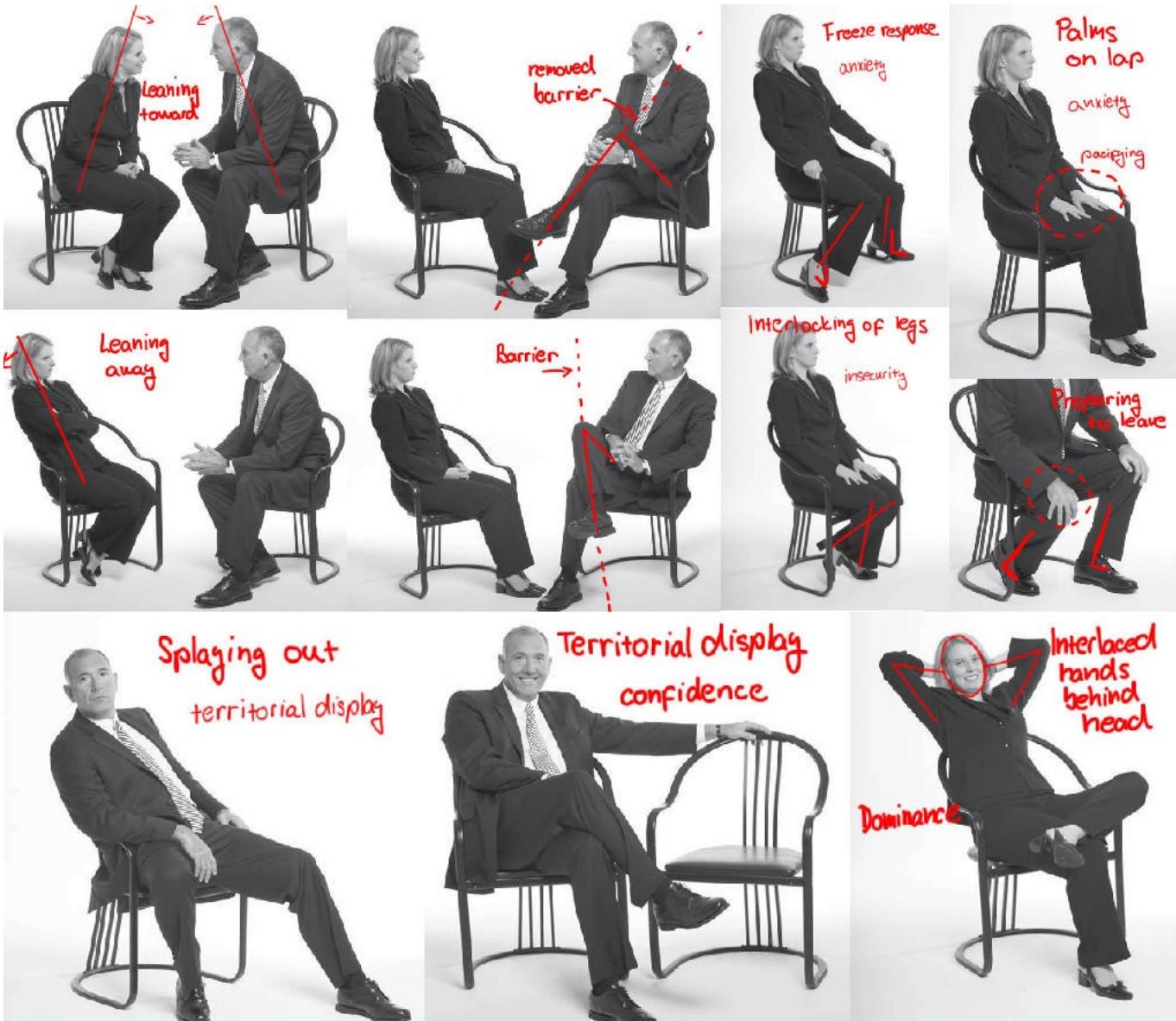


DECLARACIÓN FALSA

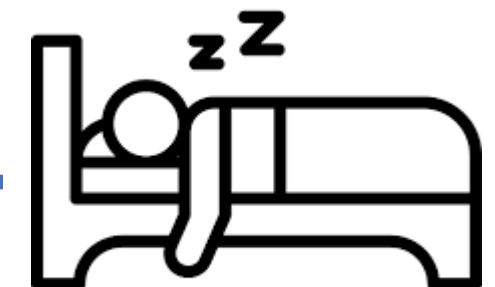




VERBAL-CNV



INTERACCIÓN DEJA HUELLA/INDICIOS



CONTEXTO

Entrevista

El objetivo de la primera entrevista es poder tener una segunda entrevista

Lo más importante de la entrevista ocurre antes de la entrevista.

Entrevistador activo

Grabar o varios entrevistadores.

Qué queremos.

Individualizar

Tenemos 2 orejas y 1 sola boca

Por la boca muere el pez

tips

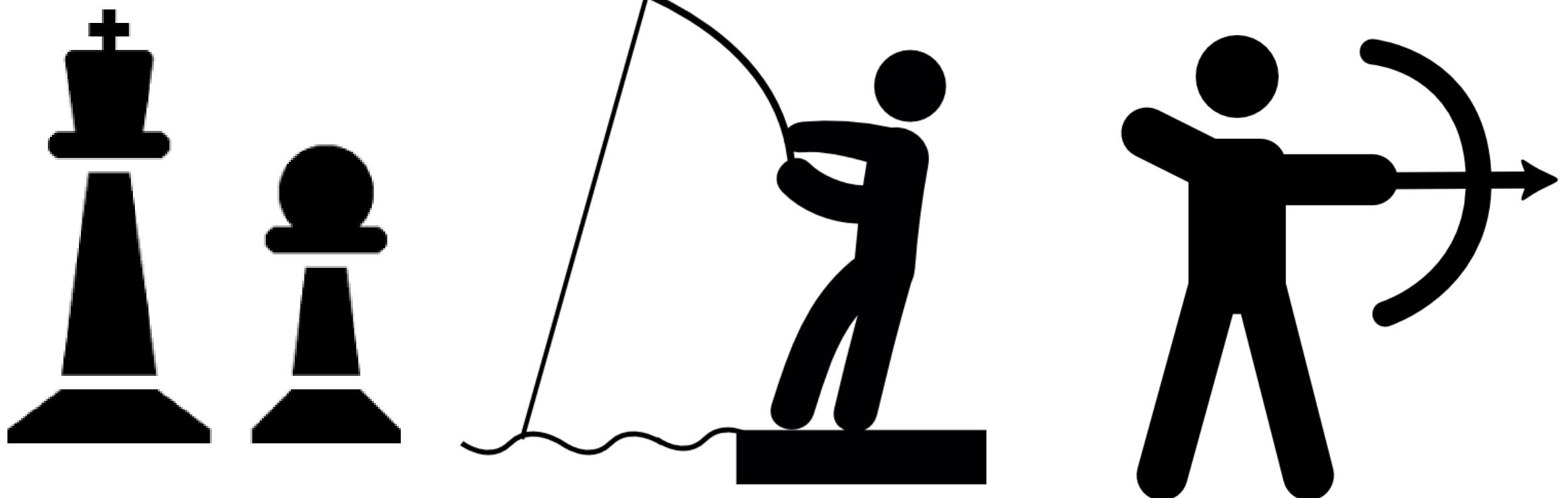
Lo más importante de la entrevista ocurre antes de la entrevista.



PLANIFICACIÓN



ADAPTACIÓN



Estrategia-----Anzuelo-----cazar

Qué queremos



DÓNDE



MENSAJE



ESTRATEGIA

Strategic Use of Evidence (SUE)

Si disponemos de pruebas o información adicional

Entrevistador	Culpable/Mentiroso
La desvela al principio de la entrevista	Inventa una historia que encaja con la evidencia
La oculta hasta el final de la entrevista	Inventa una historia que contradice la evidencia (sabiéndose culpable, para evitar toda sospecha no menciona la evidencia)

Hartwig M, Granhag PA, Strömwall LA, Kronqvist O. Strategic use of evidence during police interviews: when training to detect deception works. *Law Hum Behav.* 2006 ;30(5):603-19.

Gracias

Jorge Jiménez

jjimenez@evidentiauniversity.com



Evidentia University
of Behavioral & Forensic Sciences